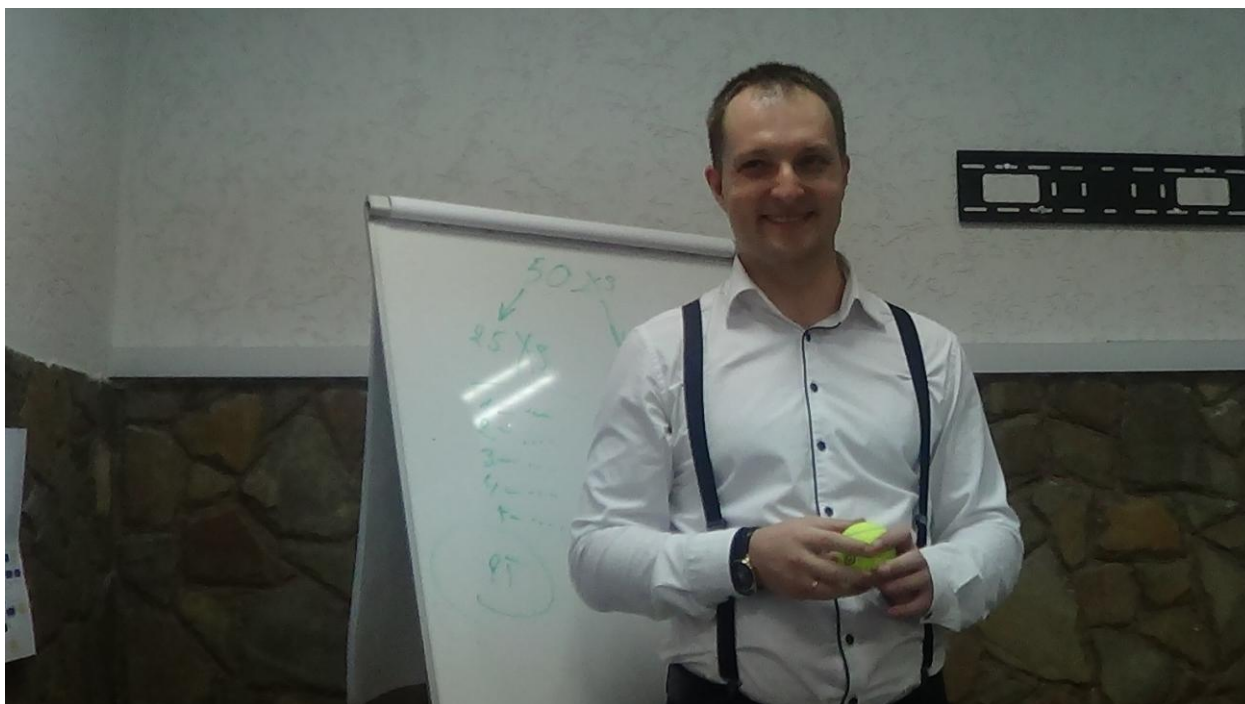


## БИЗНЕС-ТРЕНЕР АРТЕМ ШИНКАРУК



Сайт тренера: [www.salesmaster.com.ua](http://www.salesmaster.com.ua)



### **Есть вещи, которые не продаются. Все остальное можно продать (с)**

Бизнес-консультант и бизнес-тренер по эффективным продажам и построению отделов продаж. Эксперт в области B2B продаж. Основная специализация - оптовые продажи и продвижение услуг.

Продажами занимается с 19 лет. В 25 лет руководил и обучал группу отделов продаж в крупной торговой компании с численностью в 150 менеджеров по продажам.

### **Опыт работы:**

В прошлом руководитель и бизнес-тренер в оптовой компании по продаже металлопроката, а также руководитель отдела продаж британской компании по бизнес образованию "BizEducate".

Имеет более 11 лет личного опыта в продажах. Провел более 100 тренингов по продажам. Все технологии обучения проверил лично в своем бизнесе и более чем 20 других сферах. Входит в 10-ку самых известных тренеров по продажам Украины.

### **Личные данные:**

Женат. Отец двоих детей. Чтобы больше проводить времени с семьей, пришлось стать эффективным специалистом, который в кратчайшие сроки достигает максимальных результатов. Хобби - психология. Отлично понимает людей и их глубинные эмоции.

### **Творческая деятельность:**

Автор бизнес книг по продажам и привлечению клиентов «Технологии активных продаж», «Скрипты продаж», «Холодные звонки», «Система работы с возражениями», «Увеличения продаж в оптовой торговле», «Техники переговоров», которые можно [получить в подарок](#).

Автор множества публикаций по продажам и маркетингу в ведущих журналах СНГ. Технологиями продаж и переговоров автора пользуются более 5 000 специалистов в сфере продаж.

### **Программы корпоративных тренингов:**

- [Тренинг «Активные продажи в B2B»](#)
- [Тренинг «Эффективные переговоры»](#)
- [Тренинг «Активные продажи по телефону»](#)
- [Семинар «Результативные холодные звонки»](#)
- [Семинар «Быстрое привлечение клиентов»](#)
- [Тренинг «Увеличение продаж в оптовой торговле»](#)
- [Тренинг «Телефонные продажи. Как продавать в 2 звонка»](#)

### **Дополнительные инструменты для усиления результата:**

- дистанционный курс (14 занятий) для закрепления информации
- 2 месяца поддержки вашего отдела продаж
- 60 минут индивидуальной консультации для РОП
- 5 курсов по продажам в записи

Посмотреть обзорную экскурсию по работе бизнес тренера можно в [видео формате](#)

Делаю продавцов эффективнее, а бизнес - успешнее (с)  
Бизнес-тренер Артем Шинкарук