

# ОТЗЫВЫ КЛИЕНТОВ

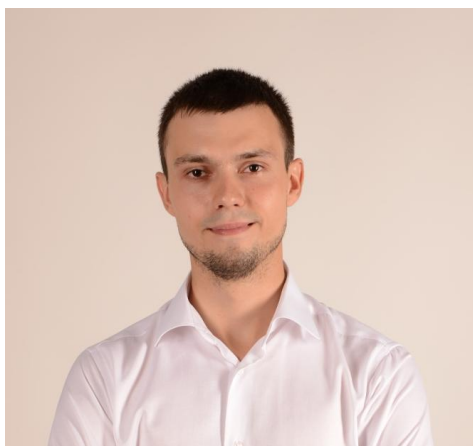
Климатическая студия «БУРЕВЕНТ»/ [burevent.ru](http://burevent.ru)

ВЕНТИЛЯЦИЯ И  
КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ



«БУРЕВЕНТ» –  
кондиционирование и  
вентиляция объектов любой  
сложности.

Все виды работ как на  
долгосрочной договорной  
основе, так и по разовым  
заявкам от частных лиц.



Евгений Тюрин (директор)

## Контакты клиента

Компания «Буревент

Москва, ул. Открытое шоссе, 48а

8 (495) 974-01-86

[www.burevent.ru/](http://www.burevent.ru/)

## №5: СОЗДАНИЕ ОТДЕЛА АКТИВНЫХ ПРОДАЖ И ОБУЧЕНИЕ «ХОЛОДНЫМ ЗВОНКАМ»

Здравствуйте. Меня зовут Евгений Тюрин. Руководитель климатической студии "БУРЕВЕНТ", а также я бизнес-тренер.

Я хочу сказать слова благодарности Артему Шинкаруку и его программе по обучению "холодного обзвона".

Передо мной, как перед руководителем, стояла проблема

- ✓ создать отдел по "холодному обзвону"
- ✓ обучить сотрудников

Хоть я и сам преподаю продажи, но обучать "холодному обзвону" - это отдельное ремесло, потому что здесь нет контакта с человеком и поэтому есть ряд тонкостей, которые я прекрасно понимал. Что лучше почерпнуть у тех, кто их уже знает, а не самому, методом тыка, проб и ошибок находить данные фишки.

Какие были плюсы у этой программы. Их было буквально 3, которые были для меня важны:

- ✓ программа была в короткие сроки
- ✓ не содержала воды
- ✓ содержала конкретные, четкие скрипты, которые я унифицировал под свою нишу, под свой бизнес

Самое главное, что я получил в короткий для меня (это было критично) срок - это отличную обратную связь по тем скриптам, которые я создал по этой программе.



[Видео отзыв по ссылке](#)

---

*И я хочу сказать, спасибо тебе Артем, за  
те результаты, которые я получил, с  
помощью твоего продукта.*

---